CANADA: THE STEEL MARKET IN 2000 AND THE OUTLOOK FOR 2001

Overview:

In 2000, real GDP grew by 4.7% compared to 4.32% in 1999 and 3.01% in 1998. In the fourth quarter of 2000, economic growth fell to 2.6% from 4.5% in the third quarter. The average private sector forecast is calling for real GDP growth of 2.9% in 2001 and 3.6% in 2002. Recently though, one bank has revised its real GDP target for 2001 down to 2.1%. The Consumer Price Index (CPI) rose 2.7% in 2000 after rising 1.7% in 1999 and 0.9% in 1998. Private sector forecasts expect the CPI to rise by 2.4% in 2001 and 2.5% in 2002.

The unemployment rate for 2000 was 6.8%, down from 7.6% in 1999 and 8.3% in 1998. Private sector forecasters expect that the unemployment rate should average 6.9% in 2001 and 6.6% in 2002.

In December 2000, the prime rate charged by banks on loans was 7.50% compared to 6.50% a year earlier and 6.75% in December 1998. For all of 2000, the prime rate averaged 7.27% compared to 6.44% in 1999 and 6.60% in 1998. Private sector forecasts anticipate the prime rate to average 7.50% in 2001 and 7.50% in 2002. The average value of the Canadian dollar, expressed in U.S. funds, was $0.6733 in 2000 up from $0.673 in 1999 but below the 1998 rate of $0.674. Private sector forecasts expect the exchange rate to decline, averaging about $0.669 in 2001 before rising to $0.680 in 2002.

Employment:

Employment, hourly and salaried, at primary iron and steel producers was 34,276 in 2000, down 0.7% from 1999 levels when 34,517 were employed in the industry. Employment in 1998 - at 34,443 - was basically unchanged from the 1997 level. Employment in the pipe and tube sector of the steel industry was 6,512 in 2000, up from 6,095 in 1999 and 5,733 in 1998. Therefore, employment in these two sectors of the industry was 40,788 in 2000, up from 40,612 in 1999 and 40,176 in 1998.

For 2001, employment totals for primary iron and steel producers should remain at about 34,500 people. Operating levels in the industry, while good, have declined from the high levels achieved in 1999 or earlier in 2000. Employment in the pipe and tube sector is expected to remain at current levels. Major pipeline projects underway are increasing demand for tubular goods while current high prices for oil and gas are stimulating drilling activity. Therefore, industry employment in 2001 is anticipated to be about 40,700.

Supply:

For 2000, crude steel production was 16,496,339 tonnes, up from 16,136,095 tonnes in 1999 and 15,832,839 tonnes in 1998. Indeed, the total for 2000 is the highest on record.

In 2000, continuously cast steel amounted to 16,223,360 tonnes or 98.4% of crude steel production. In 1999 and 1998, continuously cast steel amounted to 98.2% and 98.5% (respectively) of crude steel production.

The percentage of continuously cast steel is not expected to change since, with the exception of castings, all steel production in Canada is now continuously cast.

Import volumes increased in 2000 leading to strong growth in apparent steel consumption (ASC). In 2000, total import volumes increased 33.2% over 1999 levels while ASC was up 9.1%. As a result, import penetration figures increased to 44.4% in 2000 from 37.5% in 1999. Import penetration figures for 2000 were the highest ever recorded, exceeding the previous peak of 41.9% in 1998. In fact since 1989, when import penetration levels have been increasingly steadily from 18.6%, there have been two major step level increases. In 1990, import penetration levels increased to 24.5% (from 18.6% the previous year) and in 1997 they increased to 37.0% (from 27.9% the year before). In fact, import volumes in 2000 (8.336 million tonnes) were at record levels. In 1999 imports amounted to 6.256 million tonnes, in 1998 7.441 million tonnes and in 1997 6.343 million tonnes. By contrast, in 1995 Canadian steel imports totalled 5.189 million tonnes and in 1992 those imports totalled just 2.359 million tonnes. Therefore, since 1992, Canadian steel imports have risen by 253%.

In 2000, import volumes increased from Eastern Europe and the CIS by 165.2%, Russia (56.4%), the E.U.(15) (20.2%), Central and South America (45.6%), Asia (57.8%) (with increases from Japan (15.2%), Korea (85.6%), China (561.7%), India (83.4%), Taiwan (48.1%), Thailand (176.7%), the Philippines (76.1%)), South Africa (8.9%), New Zealand (69.0%), Turkey (43.4%) and Egypt (185.3%). Imports from the U.S. also increased by 16.4%. Decreases in import volumes occurred from Malaysia (6.9%), Indonesia (57.1%), Australia (72.4%) and Cuba (100%). While total import volumes increased, this was also reflected in imports of specific steel products. Hot rolled sheet imports were 2.222 million tonnes in 2000, up 68.9% over 1999 levels; cold rolled sheet imports were .758 million tonnes, up 25.5%; stainless steel round bar imports were 7,678 tonnes up 116.1% and concrete rebar imports were .449 million tonnes, up 64.7%. Canadian imports of hot rolled and high strength low alloy plate imports were .316 million tonnes in 2000, down 2.1% and imports of corrosion resistant sheet products were .451 million tonnes, down 13.8%.

The 2000 import figure has increased, not surprising given the continuing strong demand for steel for much of the year. In fact, demand for steel (as calculated by Canadian steel makers) has exceeded 16 million tonnes since 1997 and in 2000 increased by 1.5 million tonnes to about 17.8 million tonnes. Domestic mills increased their imports of semis in 2000. These imports exceeded 1999 levels but were less than in 1998. During 2000, Canadian authorities had unfair trade investigations underway involving hot rolled carbon steel plate (dumping and subsidy investigation) from six countries, stainless steel round bar (dumping and subsidy investigation) from two countries, concrete rebar (dumping) from seven countries, and corrosion resistant steel sheet (dumping and subsidy investigation) from seven countries. Despite the fact that a large number of trade actions were ongoing, overall import volumes did not decline as might have been expected. Instead, what has occurred is that imports of product from countries subject to unfair trade actions were replaced with imports of such goods from countries not being investigated or not currently subject to an injury finding. The result of such "source switching" is to undercut the effect of trade remedy actions and the relief that they are designed to offer domestic producers who have sought protection from injuriously traded imports. In 2001, demand for steel is expected to fall from current levels although it will remain generally good. Decreased demand and the impact of trade actions should reduce steel imports to perhaps 6.0 to 6.5 million tonnes.

To date in 2001, Canadian authorities have initiated two additional unfair trade investigations: hot rolled carbon steel sheet (dumping and subsidy) from 13 countries on January 19, 2001 and cold rolled steel

sheet (dumping) from 9 countries on March 12, 2001. Details about any of these unfair trade investigations is available at the following web site: http://www.ccra-adrc.gc.ca/customs/business/sima/sor-list-e.html .

Demand:

Overall, steel demand in 2000 was excellent, with demand in Canada at an all time high. In fact, Canadian steel demand has increased continuously since 1995. The year 2001 is expected to be another year of relatively good steel demand - at least by historical standards. However, the economic slowdown being experienced to date in 2001 and mounting concerns that the economy may experience at least one or two quarters of very modest growth means that demand will likely be well below 2000 levels, perhaps reaching a level not seen since 1997 or 1998.

In the Automotive sector, Canadian motor vehicle production decreased 2.4% to 2.670 million units in 2000 compared to 1999. However, sales of new vehicles rose 3.0% to 1.588 million units in 2000 compared to 1999. Both passenger cars and trucks contributed to the increase in 2000, with car sales up by 5.3% while trucks increased by 0.8%. Indeed, Canadian motor vehicle sales exceeded their previous peak attained in 1988 when 1.566 million units were sold. However, slumping sales in late 2000 have led auto makers (DaimlerChrylser, G.M., Cami, Ford) to announce plant closures and production cut backs in 2001. At least one analyst anticipates that these announcements will cut Canada's 2001 auto production by 8 to 10%. In addition, at least one auto maker has announced that it will be negotiating price cuts with its suppliers when it enters into new contracts.

Direct steel industry shipments for motor vehicles and parts decreased by 1.5% (to 2.907 million tonnes) in 2000 from the level reached in 1999.

In the Construction sector, activity as measured by the value of building permits issued for residential and non-residential construction, increased 3.6% in 2000 compared to 1999. While the value of non-residential building permits increased 5.6% in 2000, the value of residential permits grew by 2.1%. Housing starts in 2000 totalled 153,400, up from 149,500 in 1999 and 138,300 in 1998. Private sector forecasts anticipate housing starts to increase to 154,000 in 2001 before declining to 151,000 in 2002.

In the Pipe and Tube sector, steel shipments to the sector increased by 11.5% (to 1.957 million tonnes) in 2000 from the level reached in 1999. Although production of pipe and tube products in 2000 increased by 6.2% (to 2.640 million tonnes) over 1999 levels, total shipments of such goods increased by 8.4% (to 2.735 million tonnes). While domestic shipments of pipe and tube products increased by 2.4% in 2000, exports increased by 24.1%. The overall increase in pipe and tube shipments was due primarily to increased total shipments of hollow structural sections (up 8.1%), mechanical tubing (up 14.0%), oilwell casing (up 50.3%), oilwell tubing (up 82.1%) and other tubular products (up 21.0%) offsetting decreases in welded and seamless line pipe (down 11.3%) and welded and seamless standard pipe (down 12.6%).

In the Distribution sector, shipments to Service Centres decreased by 1.3% (to 3.796 million tonnes) in 2000 compared to 1999. This follows an increase in mill shipments to this sector of 10.8% in 1999.

Steel shipments to the Manufacturing sector decreased by 0.2% (to 7.222 million tonnes) in 2000 over 1999 levels. In 1999, shipments to this sector had increased by 5.9% over 1998 levels.

Steel shipments in the Machinery & Equipment sector increased by 12.4% (to .184 million tonnes) in 2000 compared to 1999.

Steel shipments to the Wire & Wire Products sector decreased by 0.7% (to .839 million tonnes) in 2000 over 1999 levels. This follows an increase of shipments to this sector of 1.0% in 1999 compared to 1998.

Overall, in the Canadian market for all of 2000 compared to the same period in 1999, total (domestic and export) shipments fell by 0.2%, exports were up 5.7% and imports were up 29.1% (imports from the U.S. were up 13.8%). As a result, total shipments (from domestic sources only) decreased by 3.0% while apparent domestic consumption increased by 9.1%.

Apparent Domestic Consumption (ADC):

ADC in 2000, calculated based on data reported to the OECD, is estimated to be 18.649 million tonnes. This is up 10.8% from the level of 16.824 million tonnes in 1999.

Trade Data:

In 2000, total imports (as reported to the OECD) increased by 33.2% (to 8.336 million tonnes) from 1999 levels while exports (as reported to the OECD) increased by 5.1% (to 4.607 million tonnes) over the same period.

In 2000, imports of semi-finished steel increased by 35.4% (to 0.530 million tonnes) while imports of other steel products increased by 33.1% (to 7.804 million tonnes). In 1999, imports of semi-finished steel decreased by 53.0% (to 0.392 million tonnes) while imports of other steel products fell by 11.3% (to 5.864 million tonnes). Imports of semi-finished steel totalled 0.833 million tonnes in 1998 and 0.823 million tonnes in 1997.

Sales and Profit Levels:

In 2000, Canada's 3 largest steel makers reported a combined net income of $142.8 million on sales of $7.144 billion. In 1999, those companies reported a combined net income of $281.1 million on sales of $7.365 billion. This represents a 49.2% decrease in profits and a 3.0% decrease in revenues between 1999 and 2000. Between 1999 and 2000, total shipments fell by 2.5% to 10.030 million tonnes.

With the lower net income and reduced sales, price per unit has fallen from 1999 levels. This is reflected in the average revenue per ton shipped for these 3 firms which decreased from $646 in 1999 to $643 in 2000. If the shipments and revenues for U.S. based operations are excluded so that only shipments and revenues from Canadian facilities are used, the average revenue per ton shipped for these 3 firms decreased from $649 in 1999 to $643 in 2000.

The market slowdown can be more clearly seen if the fourth quarter of 2000 is compared to the fourth quarter of 1999. In the fourth quarter of 2000, total industry shipments fell by 5.8% to 2.404 million tonnes. The combined net loss for these 3 firms was $55.1 million on sales of $1.599 billion. In the fourth quarter of 1999, those companies reported a net income of $117.5 million on sales of $1.838 billion. This represents a decline in profits of $172.6 million and a 13% decline in revenues in one year.

Given the reduced net income and lower sales between these two periods, lower prices per unit result. For these 3 firms, the average revenue per ton shipped has declined from $650 in the fourth quarter of 1999 to $600 in the fourth quarter of 2000. If the shipments and revenues for U.S. based operations are excluded so that only shipments and revenues from Canadian facilities are used, the average revenue per ton shipped for these firms decreased from $650 in the fourth quarter of 1999 to $603 in fourth quarter

of 2000. The fourth quarter information reveals that the Canadian steel market situation has deteriorated more dramatically than an examination of the annual data would appear to indicate.

The three firms cited above accounted for over 60% of Canada's crude steel production and about 66% of Canada's domestically produced steel shipments in 2000.

Publication Date: 2001-04-04
Author: Industry Canada

Important Notices and Disclaimers
Privacy Statement

Canada
http://strategis.gc.ca

CANADA : SITUATION DU MARCHÉ DE L'ACIER EN 2000 ET PERSPECTIVES POUR 2001

Vue d'ensemble

En 2000, le produit intérieur brut (PIB) réel a progressé de 4,7 p. 100, contre 4,32 p. 100 en 1999 et 3,01 p. 100 en 1998. La croissance économique, qui s'établissait à 4,5 p. 100 dans le troisième trimestre, a ralenti pour passer à 2,6 p. 100 dans le quatrième trimestre. Selon les prévisionnistes du secteur privé, le PIB réel devrait s'accroître en moyenne de 2,9 p. 100 en 2001 et de 3,6 p. 100 en 2002. Récemment toutefois, une banque a révisé à la baisse son objectif de PIB réel pour 2001 en l'établissant à 2,1 p. 100. L'indice des prix à la consommation (IPC) a progressé de 2,7 p. 100 en 2000 après avoir enregistré une hausse de 1,7 p. 100 en 1999 et de 0,9 p. 100 en 1998. Les prévisionnistes du secteur privé envisagent une hausse de l'IPC de 2,4 p. 100 en 2001 et de 2,5 p. 100 en 2002.

Le taux de chômage pour 2000 s'est établi à 6,8 p. 100, soit une baisse par rapport aux 7,6 p. 100 enregistrés en 1999 et aux 8,3 p. 100 de 1998. Selon les prévisionnistes du secteur privé, ce taux se fixera en moyenne à 6,9 p. 100 en 2001 et à 6,6 p. 100 en 2002.

En décembre 2000, le taux préférentiel demandé par les banques pour les prêts était de 7,50 p. 100, soit une hausse par rapport aux 6,50 p. 100 exigés un an plus tôt et aux 6,75 p. 100 demandés en décembre 1998. Le taux préférentiel moyen pour l'ensemble de 2000 s'est établi à 7,27 p. 100 comparativement à 6,44 p. 100 en 1999 et à 6,60 p. 100 en 1998. Les prévisionnistes du secteur privé s'attendent que le taux préférentiel moyen progresse à 7,50 p. 100 en 2001 et à 7,50 p. 100 en 2002. La valeur moyenne du dollar canadien, exprimée en devises américaines, a été de 0,6733 $ en 2000, soit une hausse en regard des 0,673 $ de 1999, mais une baisse par rapport aux taux de 0,674 $ de 1998. Les prévisionnistes du secteur privé s'entendent pour dire que le taux de change s'affaiblira pour se fixer en moyenne à 0,669 $ en 2001 avant de remonter à 0,680 en 2002.

Emploi

Chez les producteurs de fer de première fusion et d'acier primaire, le nombre de salariés et de travailleurs rémunérés à l'heure s'établissait à 34 276 en 2000, soit une baisse de 0,7 p. 100 par rapport aux niveaux de 1999, alors que le secteur comptait 34 517 travailleurs. Le nombre de travailleurs en 1998 (34 443) est resté pratiquement le même qu'en 1997. Le secteur des tubes et des tuyaux d'acier comptait 6 512 emplois en 2000, en hausse par rapport aux 6 095 emplois en 1999 et aux 5 733 en 1998. Ces deux secteurs industriels ont ainsi contribué pour 40 788 emplois en 2000, une hausse par rapport à 1999 et à 1998, où le nombre d'emplois était de 40 612 et de 40 176 respectivement.

En 2001, le nombre total d'emplois chez les producteurs de fer de première fusion et d'acier primaire devrait se maintenir autour de 34 500. Quoique bons, les niveaux opérationnels de l'industrie ont reculé par rapport aux niveaux élevés enregistrés en 1999 et au début de 2000. L'emploi dans le secteur des tubes et des tuyaux d'acier devrait se maintenir aux niveaux actuels. Les grands travaux de pipeline en cours amplifient la demande en produits tubulaires, tandis que les prix élevés du pétrole et du gaz

observés actuellement stimulent l'activité de forage. Aussi prévoit-on que cette branche d'activité comptera environ 40 700 emplois en 2001.

Offre

En 2000, la production d'acier brut s'est chiffrée à 16 496 339 tonnes, en hausse par rapport aux 16 136 095 tonnes de 1999 et aux 15 832 839 tonnes de 1998. De fait, la production de 2000 est la plus élevée jamais enregistrée.

En 2000, la production d'acier coulé en continu a atteint 16 223 360 tonnes, ou 98,4 p. 100 de la production d'acier brut. En 1999 et 1998, ce pourcentage s'établissait à 98,2 p. 100 et à 98,5 p. 100 respectivement.

On ne prévoit pas que le pourcentage d'acier coulé en continu enregistre des variations, car, à l'exception des moulages, toute la production d'acier au Canada est maintenant en coulage continu.

Le volume total des importations a augmenté en 2000, stimulant ainsi une forte croissance de la consommation apparente d'acier (CAA). En 2000, le volume total des importations a crû de 33,2 p. 100 par rapport à 1999, tandis que la CAA s'est accrue de 9,1 p. 100. Par conséquent, la pénétration des importations est passée de 37,5 p. 100 en 1999 à 44,4 p. 100 en 2000. La pénétration des importations pour 2000 a été plus élevée que jamais, dépassant même le record antérieur de 41,9 p. 100 atteint en 1998. En fait, depuis 1989, les taux de pénétration des importations, qui s'établissaient alors à 18, 6 p. 100, n'ont pas cessé de monter et deux augmentations majeures ont été observées. Dans un premier temps, le taux de pénétration des importations a augmenté de 18,6 p. 100 à 24,5 p. 100 entre 1989 et 1990, et a poursuivi sa montée pour passer de 27,9 p. 100 à 37,0 p. 100 entre 1996 et 1997. Le volume des importations pour 2000 (8,336 millions de tonnes) a ainsi atteint un niveau record. Le Canada avait importé 6,256 millions de tonnes en 1999, 7,441 millions de tonnes en 1998 et 6,343 millions de tonnes en 1997. À titre de comparaison, les importations canadiennes d'acier avaient totalisé 5,189 millions de tonnes en 1995 et n'avaient représenté que 2,359 millions de tonnes en 1992. Ainsi, depuis 1992, les importations canadiennes d'acier ont crû de 253 p. 100.

En 2000, on a observé une augmentation des importations canadiennes en provenance de l'Europe de l'Est et de la Communauté des États indépendants (CEI) (165,2 p. 100), de la Russie (56,4 p.100), de l'Union européenne (Europe des 15) (20,2 p. 100), de l'Amérique centrale et de l'Amérique du Sud (47,6 p. 100), de l'Asie en général (57,8 p. 100) - dont du Japon (15,2 p. 100), de la Corée (85,6 p. 100), de la Chine (561,7 p. 100), de l'Inde (83,4 p. 100), de Taïwan (48,1 p. 100), de la Thaïlande (176,7 p. 100), des Philippines (76,1 p. 100) -, de l'Afrique du Sud (8,9 p. 100), de la Nouvelle-Zélande (69,0 p. 100), de la Turquie (43,4 p. 100) et de l'Égypte (185,3 p. 100). Les importations en provenance des États-Unis ont également progressé de 16,4 p. 100. En revanche, le Canada a réduit le volume de ses importations en provenance de la Malaisie (6,9 p. 100), de l'Indonésie (57,1 p. 100), de l'Australie (72,4 p. 100) et de Cuba (100 p. 100). L'augmentation du volume total des importations s'est répercutée sur les importations de certains produits de l'acier. Les importations de tôles d'acier laminées à chaud ont totalisé 2,222 millions de tonnes en 2000, soit 68,9, p. 100 de plus qu'en 1999; les importations de tôles d'acier laminées à froid ont représenté 0,758 million de tonnes, en hausse de 25,5 p. 100; les importations de barres d'acier inoxydable ont contribué pour 7 678 tonnes, en hausse de 116,1 p. 100 et les importations de barres d'armature en béton pour 0,449 million de tonnes, en hausse de 64,7 p. 100. Les importations canadiennes de tôles d'acier laminées à chaud et de tôles d'acier haute résistance et faiblement allié ont représenté 0,316 million de tonnes en 2000, en baisse de 2,1 p. 100, et les importations de tôles d'acier résistant à la corrosion se sont élevées à 0,451 million de tonnes, accusant une baisse de 13,8 p. 100.

Les niveaux d'importation ont crû en 2000, ce qui n'est pas étonnant puisque la demande d'acier a maintenu sa vigueur pour la majeure partie de l'année. En fait, telle que calculée par les fabricants canadiens, la demande d'acier a dépassé les 16 millions de tonnes, si bien qu'elle a grimpé de 1,5 million de tonnes à quelque 17,8 millions de tonnes entre 1997 et 2000. Les aciéries canadiennes ont importé davantage de demi-produits de l'acier en 2000. Ces importations ont dépassé les niveaux de 1999, mais ont été inférieures aux niveaux de 1998. En 2000, les autorités canadiennes ont ouvert des enquêtes sur les pratiques commerciales déloyales concernant les tôles d'acier au carbone laminées à chaud de six pays (dumping et subventionnement), les barres d'acier inoxydable de deux pays (dumping et subventionnement), les barres d'armature de béton de sept pays (dumping) ainsi que les tôles d'acier résistant à la corrosion (dumping et subventionnement) de sept pays . En dépit du fait que de nombreux recours commerciaux aient été appliqués, le volume global des importations n'a pas diminué comme on aurait pu le croire. En effet, les importations de produits en provenance de pays faisant l'objet d'enquêtes pour pratiques commerciales déloyales ont été remplacées par des importations de pays ne faisant l'objet d'aucune enquête ni d'une détermination de préjudice. Ce « changement de sources d'approvisionnement » a eu comme résultat de réduire l'effet des recours commerciaux et des producteurs nationaux qui ont réclamé une protection contre les importations préjudiciables. En 2001, la demande des produits de l'acier devrait baisser, mais elle se maintiendra quand même à un niveau généralement bon. L'affaiblissement de la demande et l'incidence des recours commerciaux devraient ramener les importations d'acier à 6,0 ou 6,5 millions de tonnes.

Depuis le début de l'année, les autorités canadiennes ont fait ouvrir deux autres enquêtes sur le dumping et le subventionnement des tôles d'acier au carbone laminées à chaud en provenance de 13 pays (le 19 janvier 2001) et sur le dumping de tôles d'acier laminées à froid provenant de 9 pays (le 12 mars 2001). On trouvera des renseignements sur ces enquêtes sur le site http://www.ccra-adrc.gc.ca/customs/business/sima/sor-list-f.html

Demande

Dans l'ensemble, la demande en acier a été excellente en 2000 et la demande au Canada a atteint un niveau sans précédent. En fait, la demande en acier au Canada a crû constamment depuis 1995. La situation devrait rester relativement bonne en 2001, du moins si on se fie aux données historiques. Toutefois, vu le ralentissement économique que nous a apporté l'année 2001 et la crainte grandissante d'une croissance très modeste pendant un ou deux trimestres au moins, il faut s'attendre que la demande baissera à des niveaux de loin inférieurs à ceux de 2000, qui pourraient même être aussi bas que ceux de 1997 ou 1998.

Dans le secteur de l'automobile, en 2000, la production canadienne a diminué de 2,4 p. 100 par rapport à 1999 pour représenter 2, 670 millions d'unités. Cependant, les ventes de véhicules neufs ont progressé de 3,0 p. 100 pour se fixer à 1,588 million d'unités, toujours en comparaison avec 1999. Les ventes de voitures automobiles et de camions expliquent en bonne partie cette hausse (+ 5,3 p. 100 pour les automobiles et + 0,8 p. 100 pour les camions). De fait, les ventes de véhicules automobiles au Canada sont remontées à leur plus haut niveau depuis 1988, année où l'on avait vendu 1,566 million d'unités. Par ailleurs, le ralentissement des ventes vers la fin de 2000 a poussé des constructeurs (DaimlerChrysler, G.M., Cami, Ford) à annoncer la fermeture d'usines et la réduction de leur production en 2001. Au moins un observateur prévoit que ces annonces réduiront la production automobile du Canada de 8 à 10 p. 100 en 2001. De plus, au moins un constructeur a annoncé qu'il négocierait des réductions de prix avec ses fournisseurs lorsque viendra le moment de conclure de nouveaux contrats.

En 2000, les expéditions directes du secteur sidérurgique destinées aux véhicules automobiles et aux

pièces ont diminué de 1,5 p. 100 pour passer à 2,907 millions de tonnes par rapport au niveau de 1999.

Dans le secteur de la construction, l'activité, telle que mesurée par la valeur des permis délivrés pour la construction résidentielle et non résidentielle, a crû de 3,6 p. 100 en 2000 par rapport à 1999. Tandis que la valeur des permis de construction non résidentielle a augmenté de 5,6 p. 100 en 2000, celle des permis de construction résidentielle a crû de 2,1 p. 100. Le nombre de mises en chantier en 2000 s'est élevé à 153 400, soit une hausse par rapport aux 149 500 unités de 1999 et aux 138 300 de 1998. Les prévisionnistes du secteur privé anticipent que le nombre de mises en chantier montera à 154 000 unités en 2001 avant de redescendre à 151 000 en 2002.

En 2000, les expéditions d'acier destinées au secteur des tuyaux et tubes ont crû de 11,5 p. 100 (pour représenter 1,957 million de tonnes) par rapport à 1999. Alors que la production de tuyaux et de tubes a augmenté de 6,2 p. 100 (pour se fixer à 2,640 millions de tonnes), toujours par comparaison avec le niveau de 1999, les expéditions totales de ces produits ont augmenté de 8,4 p. 100 (pour s'établir à 2,735 millions de tonnes). Les expéditions intérieures de tuyaux et tubes fabriqués au Canada ont progressé de 2,4 p. 100, et les exportations ont elles aussi augmenté de 24,1 p. 100. L'augmentation globale des expéditions de tuyaux et de tubes s'explique surtout par l'augmentation des expéditions totales de profilés de charpente creux (hausse de 8,1 p. 100), de tubes pour usages mécaniques (hausse de 14,0 p. 100), de cuvelage pour puits de pétrole (hausse de 50,3 p. 100), de tubes pour puits de pétrole (hausse de 82,1 p. 100) et des autres produits tubulaires (hausse de 21,0 p. 100) qui a neutralisé la diminution des expéditions de tubes de canalisation soudés et sans soudures (baisse de 11,3 p. 100) et des tubes normalisés soudés et sans soudure (baisse de 12,6 p. 100).

Dans le secteur de la distribution, les expéditions destinées aux centres de service ont diminué de 1,3 p. 100 (pour se fixer à 3,796 millions de tonnes) comparativement à 1999. Cette baisse fait suite à une augmentation des expéditions des usines vers ce secteur de 10,8 p. 100 en 1999.

Les expéditions d'acier destinées au secteur de la fabrication ont diminué de 0,2 p. 100 (pour se chiffrer à 7,222 millions de tonnes) en 2000 par rapport à 1999. Durant toute l'année 1999, les expéditions vers ce secteur ont crû de 5,9 p. 100 par rapport à 1998.

Les expéditions d'acier destinées au secteur du matériel et de l'outillage ont progressé de 12,4 p. 100 (pour se fixer à 0,184 million de tonnes) en 2000 par rapport à 1999.

Les expéditions d'acier destinées au secteur des fils et produits en fil ont baissé de 0,7 p. 100 (pour s'établir à 0,839 million de tonnes) en 2000 par rapport au niveau de 1999. Cette diminution fait suite à une augmentation de 1,0 p. 100 des expéditions dans ce secteur en 1999 comparativement à l'année précédente.

Sur le marché canadien, on observe dans l'ensemble pour 2000 par rapport à la même période en 1999 une diminution de 0,2 p. 100 des expéditions totales (intérieures et importations), une hausse de 5,7 p. 100 des exportations et une hausse de 29,1 p. 100 des importations (les importations en provenance des États-Unis augmentant de 13,8 p. 100). Par conséquent, les expéditions totales (de sources nationales seulement) ont enregistré une baisse de 3,0 p. 100, tandis que la consommation intérieure apparente a progressé de 9,1 p. 100.

Consommation intérieure apparente (CIA)

En 2000, à la lumière de données rapportées à l'OCDE, on estime la consommation intérieure apparente (CIA) à 18 649 millions de tonnes, soit une hausse de 10,8 p. 100 par rapport au niveau de 16 824

millions de tonnes de 1999.

Données sur le commerce

En 2000, d'après les données rapportées à l'OCDE, les importations totales ont augmenté de 33,2 p. 100 (pour se chiffrer à 8,336 millions de tonnes) en regard de 1999 et les exportations ont progressé de 5,1 p. 100 (pour se fixer à 4,607 millions de tonnes) durant la même période.

En 2000, les importations de demi-produits de l'acier ont affiché une hausse de 35,4 p. 100 (pour se fixer à 0,530 million de tonnes), et les importations des autres produits de l'acier ont grimpé de 33,1 p. 100 (pour s'établir à 7,804 millions de tonnes). En 1999, les importations de demi-produits de l'acier ont diminué de 53,0 p. 100 (passant à 0,392 million de tonnes), tandis que les importations des autres produits de l'acier ont chuté de 11,3 p. 100 (pour se fixer à 5,864 millions de tonnes). Les importations de demi-produits de l'acier ont totalisé 0,833 million de tonnes en 1998 et à 0,823 million de tonnes en 1997.

Niveaux des ventes et des bénéfices

En 2000, les trois plus grandes aciéries canadiennes ont déclaré un bénéfice net combiné de 142,9 millions de dollars sur des ventes de 7,144 milliards de dollars. En 1999, leur bénéfice net combiné s'établissait à 281,1 millions de dollars sur des ventes de 7,365 milliards de dollars. Il s'agit donc d'une baisse de 49,2 p. 100 des bénéfices et de 3,0 p. 100 des recettes entre 1999 et 2000. Entre ces deux années, les expéditions totales ont baissé de 2,5 p. 100 pour représenter 10,030 millions de tonnes.

La diminution du bénéfice net et du chiffre des ventes a occasionné l'affaiblissement du prix à l'unité par rapport au niveau de 1999. Ainsi, le revenu moyen par tonne expédiée de ces trois aciéries est passé de 646 $ à 643 $ entre 1999 et 2000. Si on ne tient pas compte des expéditions et des recettes des aciéries situées aux États-Unis, de manière à ne garder que les expéditions et les recettes des installations canadiennes, on observe que le revenu moyen par tonne expédiée de ces trois aciéries a diminué, passant de 649 $ en 1999 à 643 $ en 2000.

Ce ralentissement du marché est plus évident si l'on compare le quatrième trimestre de 2000 et celui de 1999. En effet, les expéditions totales de l'industrie ont faibli de 5,8 p. 100 pour passer à 2,404 millions de tonnes. La perte nette combinée de ces trois aciéries s'est chiffrée à 55,1 millions de dollars sur des ventes de 1,599 milliard de dollars au cours du quatrième trimestre de 1999, ces entreprises avaient déclaré un bénéfice net de 117,5 millions sur des ventes de 1,838 milliard de dollars. Autrement dit, en une année, les bénéfices ont régressé de 172,6 millions de dollars et les recettes, de 13 p. 100.

La diminution du bénéfice net et du chiffre des ventes entre ces deux périodes a occasionné une diminution du prix à l'unité. Ces trois aciéries ont ainsi vu passer leur revenu moyen par tonne expédiée de 650 $ à 600 $ entre le quatrième trimestre de 1999 et celui de 2000. Si on ne tient pas compte des expéditions et des recettes des aciéries situées aux États-Unis, de manière à ne garder que les expéditions et les recettes des installations canadiennes, on observe que le revenu moyen par tonne expédiée de ces trois aciéries a diminué, passant de 650$ au quatrième trimestre de 1999 à 603 $ au quatrième trimestre de 2000. Les données pour le quatrième trimestre révèlent que la situation du marché canadien de l'acier s'est détériorée davantage que ne le laisseraient croire les données annuelles.

En 2000, les trois aciéries ont contribué pour plus de 60 p. 100 de la production canadienne d'acier brut et pour environ 66 p. 100 des expéditions destinées au marché canadien de l'acier.

Date de diffusion : 2001-04-04
Auteur : Industrie Canada

Avis importants et exonération de responsabilité
Déclaration - Renseignements personnels

Canada

http://strategis.gc.ca